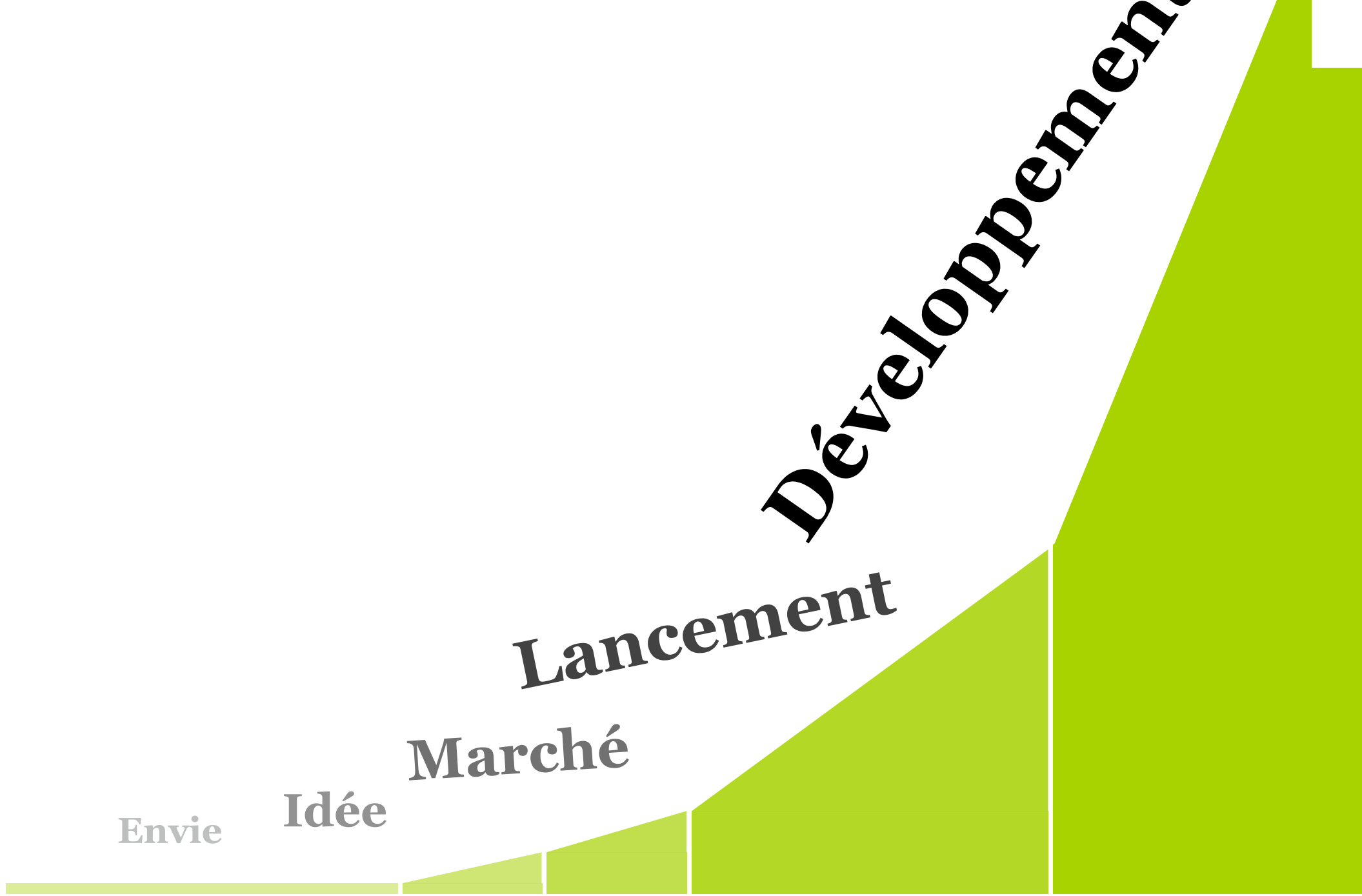




incubateurhec
INVENTONS LES SERVICES DE DEMAIN !

CogMaster

8 février 2010



INVENTONS LES SERVICES DE DEMAIN !



SMARTGRAINS
WIRELESS SENSOR NETWORKS

Antoine, Aymeric & Cédric

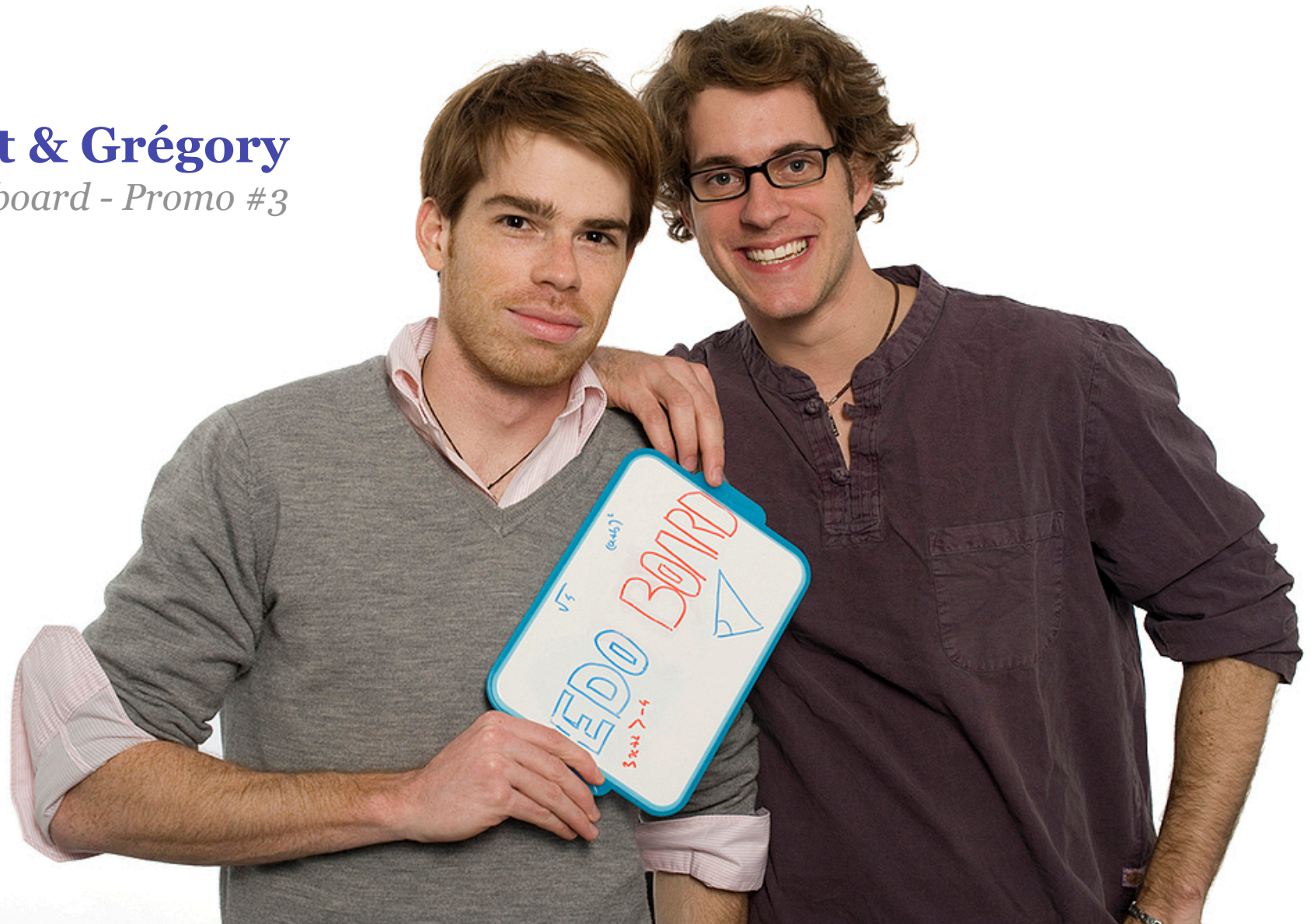
SmartGrains - Promo #3





Clément & Grégory

Edoboard - Promo #3





Gabrielle, Claire & Déborah

TVisual - Promo #4



Céline

leetchi.com - Promo #4



leetchi.com
les bons comptes font les bons amis

**Installation de
boulangeries
étudiantes**

CMS pour associations
Wok & go
Nouvelle marque de
charcuterie haut de
gamme

Site d'info
sportive 2.0

Chaîne de
Hamburgers
haut de gamme

**Site d'échange
de fringues**

**Crowdsourcing
d'artistes live**

**Service
« push » de
revue de
presse**

**Plateforme
de
distribution
d'ebooks**

**Loisirs à domicile
pour les seniors**

Boite de prod vidéo

Call center en prison

Service de gestion
l'identité numérique

**Produit anti gueule
de bois**

**Plateforme pour
guides et touristes**

Conseil aux chercheurs

Le café - librairie

Système de
stockage de clés,
livrées en 1h
quand on les
perd

**Livraison de
tartines de Nutella
au bureau**

Location de vélos
électriques

Notre exercice aujourd'hui...

- **Créer une entreprise virtuelle**
- **En un peu plus de 2 heures !**

Notre exercice aujourd'hui...

- **Phase 1 : trouver un problème**
- Qu'est-ce qui fait mal ? Chez qui ?
Pourquoi ?
- Seul puis en groupe...

Créativité personnelle

- Objectif : produire de la quantité !
- Corrolaire : ne pas s'auto-censurer !
- **10 minutes**

Brainstorming de groupe

- Relire tout
- Regrouper les idées similaires
- Rester ouvert à toutes les idées
- Rebondir sur les idées formulées et en générer de nouvelles

- Objectif : trouver des besoins qui pourraient être remplis grâce à un recours aux sciences cognitives !

- **40 minutes**

Notre exercice aujourd'hui...

- **Phase 2 : mettre en place une solution « professionnelle »**
- Une offre de produit ou de service
- Pour des clients bien définis
- À un certain prix
- ...

Notre exercice aujourd'hui...

- **Phase 3 : faire accepter son offre**
- En 2 minutes
- En rappelant le problème et la solution
- De manière créative !

Les 7 idées

1. **Oculosleep**
2. **CogniTime**
3. **PQult**
4. **COG Necktarass**
5. **Auditouch**
6. **SafeMS**
7. **BrainUP'**

Ce qui est important pour passer de l'idée au projet

- **Comprendre ses clients**
- Se positionner par rapport à ses concurrents
- Trouver son modèle
- Parvenir



incubateurhec

INVENTONS LES SERVICES DE DEMAIN !